

Приложение 3

РУКОВОДСТВО ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ ПРОВЕРКИ БЕЗОПАСНОСТИ ПАРТНЕРСТВА

Самостоятельный аудит партнерства — это анкета, которая поможет вам увидеть: «узкие места» будущих взаимоотношений с вашим партнером; зоны роста совместного проекта; вопросы, которые необходимо усилить в первую очередь, чтобы повысить защищенность партнерства и интересов друг друга; сильные стороны свои и партнера и аспекты, которые нужно доработать во взаимодействии друг с другом.

	Да	Нет	Страницы
У вас есть партнер по бизнесу?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	49–53
Вы официально оформили совместный бизнес — совместно создали ООО или заключили соглашение между двумя ИП?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	35, 65, 107
У вас есть соглашение о совместной деятельности (для двух ИП)?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	37, 107
У вас есть корпоративный договор?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	160
У вас контрольный пакет в бизнесе?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	24, 160, 173
Если у вас возникнет конфликт, вы сможете принять решение без вашего партнера?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	132, 160, 170, 177
У вас определен способ разрешения конфликтов, типовых ситуаций с партнером?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	170, 173
Супруги ваш и вашего партнера не могут влиять на ваш бизнес?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	160
Роли, функции и зоны ответственности партнеров распределены и зафиксированы?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	132, 151
У вас достигнута договоренность по каким вопросам и за кем из партнеров конечное решение?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	143, 160
Вы договорились о внешнем и внутреннем позиционировании? Как вы представляетесь перед контрагентами и сотрудниками?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	132
Вы договорились о том, что у вас за проект?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	123, 137
Вы договорились, что с партнером делаете вместе?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	137, 151
Вы определили срок проекта и одинаково его понимаете с партнером?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	132, 137, 139

	Да	Нет	Страницы
Вы определили вклад каждого партнера и просчитали долю каждого партнера в бизнесе?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	140, 151, 155
Вы проработали с партнером возможные негативные сценарии развития бизнеса и согласовали варианты действий?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	155, 170, 173
Прибыль партнера от бизнеса может меняться в зависимости от вовлеченности и результативности каждого из партнеров?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	141, 184
Вы договорились с партнером по бизнесу проводить ревизию ваших договоренностей, ролей и доли прибыли ежегодно или через иной конкретный срок?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	22, 24, 132
Вы достигли договоренностей о невозможности конкуренции друг с другом в сфере вашего бизнеса?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	166, 174
Вы определили степень вовлеченности в бизнес каждого из партнеров — сколько времени готовы тратить на совместный бизнес, как часто ходите в отпуск и на какое время и т.д.?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	138–139
Вы нашли точки соприкосновения и общие ценности с вашим партнером по бизнесу?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	137
Вы проговорили, что недопустимо в ваших отношениях и что должно произойти, чтобы ваше партнерство распалось?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	137, 150
Вы договорились, как будете делить бизнес в случае расставания?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	172

КАК ЧИТАТЬ РЕЗУЛЬТАТЫ

Чем больше у вас ответов **«да»**, тем более устойчивым и эффективным будет ваше партнерство и ваши интересы более защищены в бизнесе.

Каждый ответ **«нет»** несет риски и требует проработки. Необходимо обдумать возможные вопросы самостоятельно, составить разговор с партнером, обсудить с ним вопросы, принять решения и зафиксировать договоренности.

Чтобы вам было удобнее вернуться к нужному вопросу в книге и разобраться в нем подробнее, я указала страницу.